

# TOTAL OPERATION SERVICE



介護ビジネスに、未来への羅針盤を。



# Company

介護保険制度の施行後23年で、介護産業は200万人以上を雇用する大規模な産業に成長しました。しかし、行政が行う制度や多くの事業は、「脳卒中による寝たきり老人モデル」から進化していません。現在では、「フレイルモデル」や「認知症モデル」へのシフトが求められています。さらに、ICT、AI、ロボット技術、DXの進展により、新しいビジネス市場が生まれています。2040年代に高齢者人口が減少し始めるまでの期間は「ラストスパート」と呼ぶべきであり、新たな挑戦が必要です。我々の会社は、コンサルティングにより、新しい視点からの介護事業支援を提供します。

代表取締役  
高山善文

# Profile

会社名	ティー・オー・エス株式会社 TOS Co.,Ltd
所在地	〒102-0085 東京都千代田区六番町6-4 LH番町スクエア5階
電話番号	TEL : 03-4523-8891
FAX番号	FAX : 050-3730-4689
設立	2014年12月
資本金	6,000,000円
代表取締役	高山 善文
事業内容	経営・事業コンサルティング
主な取引実績	(日本国内) エヌ・ティ・ティ・スマートコネクト株式会社 一般社団法人国際情報セキュリティーマネジメント研究所 ユニバーサル・サウンド・デザイン株式会社 特定非営利活動法人グローバルサポーターリングネットワーク 株式会社日本教育公社 東京アスレチッククラブ ロックブリッジホールディングス 株式会社 (海外) JobsConnect Manpower Agency, Inc. (フィリピン) 尔羽 (上海) 保健技術有限公司 (中国)

# Member



## 高山 善文

TAKAYAMA YOSHIFUMI

ティー・オー・エス株式会社代表取締役。介護業界での経験は30年に及ぶ。アビリティーズ・ケアネット株式会社では福祉用具の販売、有料老人ホームの施設長、そして居宅介護支援事業所の介護支援専門員として勤務。トランスコスモス株式会社では介護ソフトの販売と市町村介護保険事業計画のコンサルタントを担当。株式会社ウイズネット（現・ALSOK介護）では執行役員・事業管理部長として介護事業所の管理、内部監査、新規施設開発、M&A、海外介護ビジネス展開等を行う。2014年に独立以降は、社会福祉法人の支援、NPOの支援、医療法人の業務支援などを行っている。

## 所属学会

日本社会福祉学会 会員  
日本老年社会科学会 会員

## 資格

- ・介護支援専門員（東京都）
- ・福祉住環境コーディネーター
- ・認知症介護実践者
- ・東京都福祉サービス第三者評価者（東京都保健福祉財団）
- ・スマート介護士 Expert



## 掲載

- ・U-CAN のケア実用手帳
- ・朝日新聞出版 アエラ（2020.2.17）
- ・朝日新聞広告特集 高齢社会と住まい（2020年～）
- ・日経新聞広告特集 人生100年の羅針盤（2020年～）
- ・日本医療企画 介護ビジョン ほか多数



## 著書一覧



# Member

## 山中 一範

YAMANAKA KAZUNORI

大阪府立大学経済学部経営学科を卒業。その後、住友生命保険相互会社およびソニー生命保険株式会社での勤務を経て、メディカル・ケア・サービス株式会社の代表取締役役に就任。更に長谷川興産株式会社で保育事業部長を務めた後、株式会社ミズノにおいて介護施設や保育園の開発、運営、そしてM&Aのコンサルタントとして活動。その後、株式会社エスココミュニケーションとティー・オー・エス株式会社の取締役役に就任。介護運営会社の経営陣として、多くの実務経験を有しており、入居者紹介センターの運営ノウハウにも精通。老人ホームの広告企画を多数の会社に行い、入居者募集の戦略立案から実行までの経験も豊富。

### 実績（介護事業に関わるもの）

- ・メディカル・ケア・サービス株式会社 代表取締役  
認知症グループホームと有料老人ホームの経営者として、全国に60施設を4年6ヶ月で開設。その結果、売上が400億円に達し、平成18年8月に名古屋証券取引所セントレックス市場で株式公開を果たす。
- ・長谷川興産株式会社 保育事業部長  
ゼロから保育園事業を立ち上げ、6年8ヶ月で一都三県に55施設を開設。これにより、売上が300億円に達し、業界で最も速い成長を達成。
- ・株式会社ミズノ  
介護施設と保育園の開発・運営、さらにM&Aに関するコンサルタントとして活動。

### 実績（介護事業以外のもの）

- ・住友生命保険相互会社  
本社企業保険部企業年金課と長崎支社を経て、幹部人材の育成を目的とした「販売実践研修」に選抜され、6ヶ月間の研修で新記録を打ち立ててトップの成績を達成。
- ・ソニー生命保険株式会社  
ソニー創業者である故盛田昭夫氏の誘いを受けて代理店営業本部に入社。北関東営業所長在任時には、営業所としてのトップの業績を達成。平成10年に代理店営業本部企画調査課長、平成12年にはライフプランナー0B代理店営業部長に就任。トップクラスのライフプランナーが独立した代理店専門部署の初代部長となる。



# Service



## 介護ビジネスコンサルティング

私たちが提供する介護事業専門のコンサルティングサービスは、以下の5つの主要な部分で構成されています。これらのサービスは、介護事業の成功を目指す企業にとって欠かせない支援を提供するもので、戦略から運営、改定に至るまで全方位的な支援を実現します

### 1. 市場分析:

業界の動向、人口動態、競合状況、成長予測などを分析し、戦略形成に不可欠な情報を提供します。

### 2. 事業計画策定:

介護事業の立ち上げに際しての計画策定をサポート。資金調達から施設設計まで、具体的なステップを見定めるお手伝いをします。

### 3. 制度活用アドバイス

介護保険制度や補助金など、介護事業者には有利な制度の活用をアドバイス。申請手続きのサポートも含まれます。

### 4. 運営支援:

業績管理や人材育成、サービス品質向上などの日常運営の支援、災害やトラブル時のリスク管理サポートも提供します。

### 5. 再評価と戦略改定

事業の定期的な評価と、変化する市場や組織のニーズに応じた戦略の見直し。データ分析を通じて最適な改定を提案します。



## 研修・講演

我々が直面する日本の高齢化とその影響。それはまさに「時代の課題」です。その課題を解決するためには、これまでの常識に捉われず、介護ビジネスの新しい可能性を追求する視点が求められています。そのための研修と講演会を、経営者層向け、介護職員向けにご提供します。



## 空気の見える化プロジェクト

NTT SmartConnectが提供する「スマートコネクト 空気の質が見えるIoTサービス」は、空気清浄機をIoT化して空気の質を可視化し、安心・安全な空気環境を提供するものです。当社は、コロナ禍により注目が高まった「空気質=IAQ」についてのエビデンスデータを収集し、今後市場が拡大する空気質市場の先駆けとして活動しています。



TOS Co.,ltd

<https://www.jtos.co.jp/>